



LEIDENSCHAFTLICHE
BOTSCHAFTER

MOTIVIERTER
TEAMPLAYER

BEGEISTERTER
GASTGEBER

MUTIGE
VISIONÄRE

STELLENAUSSCHREIBUNG

Key Account Manager (m/w/d)

in Vollzeit

Einstellungstermin: ab sofort

Die Stelle ist zunächst auf 2 Jahre befristet

WIR SIND:

Das Klimahaus nimmt jedes Jahr eine halbe Million Besucher mit auf eine atemberaubende Reise um die Erde. Auf 11.500 Quadratmetern besuchen die Gäste unterschiedliche Klimazonen entlang des achten Längengrades Ost, experimentieren mit Wetterphänomenen, erforschen Hintergründe der Klimaeränderung und lernen, was jeder Einzelne zum Klimaschutz beitragen kann. Das Ausstellungskonzept ist weltweit einzigartig. Im größten Ausstellungsbereich, der Reise, wandern Besucher einmal um die Erde. Jede Reisesation zeigt die Inszenierung eines tatsächlich existierenden Ortes. Aufwendig gestaltete Landschaften, Gerüche, Klänge und die jeweiligen klimatischen Bedingungen machen die Vielfalt und Schönheit des Planeten erlebbar. Die Wissens- und Erlebniswelt ist nicht nur die beliebteste Attraktion der Havenwelten, sondern auch die größte in Norddeutschland. Circa 150 Mitarbeiter sind täglich für das Klimahaus im Einsatz.

Nächster Halt: Klimahaus

Ist Ihr Rucksack vollgepackt mit Leidenschaft, Mut und Tatendrang? Dann beginnen Sie Ihr Abenteuer und machen Sie das Klimahaus zu Ihrer nächsten Reisesation. Weitere Informationen zum Haus finden Sie unter www.klimahaus-bremerhaven.de.

WIR SUCHEN:

Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung sowie mehrjährige Erfahrung im Vertrieb touristischer Leistungen. Sie motivieren, arbeiten dabei kooperativ, integrativ und zielorientiert. Sie haben das Talent, auf Augenhöhe zu agieren und Themen voranzutreiben. Mit Ihrer ausgeprägten Leistungsmotivation spornen Sie sich und andere an und generieren dadurch Unternehmens-Verkaufserfolge. Sie verfügen über ein analytisches, unternehmerisches Denken und Handeln sowie eine zielgerichtete und eigenständige Arbeitsweise. Durch Ihre Fähigkeit, fachübergreifend, ganzheitlich und in betrieblichen Zusammenhängen zu denken, setzen Sie Impulse zur Weiterentwicklung des Unternehmens über den Vertrieb hinaus. Zuverlässigkeit, Respekt und Menschlichkeit liegen Ihnen am Herzen.

Sie sind ein charismatischer, kommunikativer und empathischer Netzwerker und verstehen es andere für Ihre Ideen zu begeistern. Neben Ihrer Fachkompetenz überzeugen Sie durch Eigeninitiative und Kreativität. Die Themen Nachhaltigkeit und Klimaschutz liegen Ihnen am Herzen.

AUFGABEN:

- Koordination und strategische Planung des Vertriebs
- Produktentwicklung und Vertriebsplanung von Angeboten für Paket- und Busreiseveranstalter sowie Bildungseinrichtungen



- Aufbau und Pflege einer Kundendatenbank inkl. Warenwirtschaft
- Entwicklung und Positionierung der Marke „Klimahaus®“ im Tourismus-, Event- und Bildungsmarketing
- Verkaufsförderung und Integration des Klimahauses in das Tourismusmarketing Bremerhavens und des Landes Bremen
- Akquise und Betreuung von Kunden und Partnern persönlich, digital und per Telefon
- Koordination externer Agenturleistungen
- Preis- und Produktpolitik,
- Erstellen von Auswertungen und Entscheidungsvorlagen
- Controlling Statistik, Erfolgskontrolle und Marktforschung & -beobachtung
- Sachbearbeitung im Vertrieb und Unterstützung der Bereichsleitung

WIR BIETEN:

Klimaschutzdebatten möchten Sie nicht nur den Medien und Meinungsbildnern überlassen, sondern Sie wollen selbst „mit anpacken“? Dann sind Sie im Klimahaus Bremerhaven 8° Ost genau richtig! Übernehmen Sie Klimaverantwortung! Begeistern Sie unsere Besucher und Geschäftskontakte und vermitteln Sie in unserem Team die entscheidenden Inhalte zu einem nachhaltigen Umgang mit unserer Erde!

Im Klimahaus gehören Sie zu einem engagierten und motivierten Team, das die Begeisterung ausstrahlt, die unsere Besucher hautnah erleben. Leidenschaft, Tatendrang und der Spaß daran Menschen zu begeistern, verbinden uns.

Wenn Sie Ihre beruflichen Vorstellungen in einem Unternehmen verwirklichen möchten, welches Maßstäbe für die Freizeitbranche und die Wissensvermittlung setzt, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem möglichen Eintrittsdatum an die folgende Adresse:

ANSCHRIFT FÜR IHRE BEWERBUNG:

Klimahaus® Betriebsgesellschaft mbH
Personalabteilung
Am Längengrad 8
27568 Bremerhaven
E-Mail: bewerbung@klimahaus-bremerhaven.de



AUSGEZEICHNET
**FAMILIEN
FREUNDLICH**
UNTERNEHMEN IM LAND BREMEN

